

Model Canvas

<p>Relacions Clau Amb qui és important que estiguis ben relacionat pel teu negoci?</p>	<p>Activitats clau Quines són les activitats necessàries per dur a terme el negoci?</p>	<p>Proposta de valor Quin és el valor que aporta la vostra idea de negoci? Quina necessitat cobreixes?</p>	<p>Relació amb clients Com us relacioneu amb el vostre client? Presencialment, xarxes, web...?</p>	<p>Segments de clients Quin és el vostre perfil de client?</p>
	<p>Recursos clau Què és important que tinguis per desenvolupar la teva activitat?</p>		<p>Canals Per quines vies arriba el vostre producte/servei al vostre client?</p>	
<p>Despeses Les teves despeses depenen de les vendes? O són sempre les mateixes?</p>		<p>Ingressos D'on provenen els teus ingressos?</p>		